

Mediatel Duże, w sporej części papierowe, zyski

Większe transakcje na razie wstrzymane

Mediatel dołączył do grona firm, które w związku z kryzysem zaufania na rynku finansowym wstrzymują planowane przejęcia, wymagające finansowania zewnętrznego.

Marcin Kubit, prezes grupy, której większość przychodów (85 proc.) pochodzi z hurtowego handlu ruchem telekomunikacyjnym, zapewnił natomiast wczoraj, że jeszcze w tym roku Mediatel zamknie przynajmniej jedną z dwóch transakcji, które może sfinansować ze środków własnych. – Wstrzymaliśmy sami rozmowy na temat inwestycji w firmę na Ukrainie. Natomiast negocjacje w sprawie przejęcia sieci dystrybucyjnej zostały zawieszono przez drugą stronę – powiedział Kubit. Jako termin powrotu do rozmów o dużych transakcjach wskazał I kwartał 2009 roku. – Do tego czasu spodziewamy się ustabilizowania sytuacji na rynkach finansowych i finalnych decyzji właścicieli firm, którymi jesteśmy zainteresowani – powiedział.

W minionym kwartale Mediatel pierwszy raz w pełni konsolidował wyniki przejętych firm: eTel Polska (obecnie Mediatel 4B), Elteriksa, Concept-T i – nieopisywaną dotąd w rapor-

tach – MK Management. To m.in. powoduje, że wyniki III kwartału tego roku nie są porównywalne z tymi sprzed roku.

W minionym kwartale grupa osiągnęła 50,7 mln zł przychodów (Mediatel rok wcześniej 14,6 mln zł), 8,74 mln zł zysku operacyjnego (rok wcześniej był bliski zera) i 5,56 mln zł czystego zysku (0,07 mln zł przed rokiem). III kwartał odpowiada więc za większość zysków grupy od początku roku. Po 9 miesiącach jej wynik operacyjny to 11,2 mln zł, a czysty zarobek – 7,5 mln zł. Warto zauważyć, że gros wyniku operacyjnego powstało dzięki tzw. pozostałym przychodom operacyjnym (7,7 mln zł w III kwartale), które – przyznaje zarząd – powstały w głównej części w wyniku rozpoznania godziwej wartości aktywów.

Zarząd podtrzymał prognozę na ten rok, która mówi o 175 mln zł przychodów i 17,1 mln zł EBITDA (po trzech kwartałach wynosiła 13,9 mln zł).

W styczniu grupa zamierza wystartować z ofertą dla klientów indywidualnych. Liczy też na umowy z dużymi firmami. Za ich pozyskiwanie ma odpowiadać wymieniona już spółka MK Management.

ZIU